

## Herausforderungen im digitalisierten Vertriebsumfeld.

Digitalisierung durch Prozessoptimierung und datenbasierte Lösungen kündigt eine schöne neue Vertriebswelt an! B2B Sales-Profis sind sensibilisiert, mit mehr Transparenz erhöht sich auch die Entscheidungskomplexität beim Kunden und Verkäufer - B2B Sales 4.0 führt zu neuen Herausforderungen an den Vertriebsalltag. Wie muss die Roadmap für den digitalen B2B Vertrieb der Zukunft gestaltet werden? Was bleibt, was wird neu im B2B Vertrieb in Bezug auf Digitalisierung und Industrie 4.0?

## Details

### Ziel

Lernen Sie, welche Werkzeuge und Erfolgsfaktoren in der strategischen Vertriebsausrichtung entscheidend sind, auf dem Weg zum leistungsfähigen und erfolgreichen B2B Vertrieb. Profitieren Sie von neuen Impulsen und konkrete Ergebnissen.

- Digitalisierung im Vertrieb verstehen
- Einflüsse Erkennen
- Quick Wins umsetzen
- Konkrete Handlungsempfehlungen

### Zielgruppe

Unternehmensleitung, Führungskräfte und alle die Digitalisierung im Vertrieb erfolgreich mitgestalten wollen

### Inhalt

- **Digitalisierung und Industrie 4.0:** Was bleibt, was wird neu für Vertrieb und Verkaufen?
- **Die Menschen im Fokus:** Change-Management und Führungswandel im Vertrieb
- **CRM und Datenmanagement:** Sales Automation, Lead Management und Cloud am Beispiel
- **Verkaufsprozess und digitales B2B Marketing:** Kanäle, Prozesskreislauf und personalisierte Kundenansprache
- **Service- und Dienstleistungsmanagement:** Service 4.0, Customer Self Service und Echtzeitkommunikation
- Fördermittel für Digitalisierungsprojekte
- Digitale Roadmap - Gestaltung der digitalen Transformation im Unternehmen

## Leitung

Ludwig PilsI, Diplom Wirtschaftsingenieur – Digital Enabler

## Ablauf

1- tägiger Workshop, max. 10 Teilnehmer. Wahlweise als Inhouse-Workshop bei Ihnen vor Ort oder extern in geeignetem Seminarraum.

## Leistungen

- Vorbereitungsgespräch
- Workshop 1 Tag (09:00 bis 17:00)
- Dokumentation der Workshopergebnisse

## Kosten

1200,00 € zuzgl. USt

**Wir freuen uns auf Ihre Anfrage.**